

Porto Alegre, 10 de agosto de 2020.

## **Oportunidade 64/2020 – Vendas Internas – Projeto EP Intercement**

**Edital:** Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016.

**Tema:** Marketing e vendas

Fazer com que os participantes compreendam e aprimorem sua estrutura de vendas internas nas suas empresas.

Ao final as empresas deverão ter condições de criar e/ou melhorar o processo de vendas internar, melhorando os resultados da sua equipe.

### **Conteúdo programático:**

- Processos de vendas
- Conceitos de Inside Sales
- Funcionamento do Inside Sales
- Estratégias para geração de demanda e lead qualificado
- Estratégia e técnicas de negociação
- Spin Selling
- Ferramentas: Playbook, scripts de vendas, canais, etc.

**Metodologia sugerida:** Workshop ou oficina com consultoria **(ambos no formato à distância)**

**Público-alvo:** pequenos negócios que participam do projeto EP Intercement do Sebrae/RS. Trata-se de um grupo oriundos de segmento heterogêneo e que atua na cadeia de valor da Intercement, tais como prestadores de serviços, fornecedores de bens, comércio, dentre outros.

**Carga horária estimada:** até 6 horas de capacitação + 4 horas consultoria

**Prazo de cadastramento e envio da documentação:** Até 23 de agosto de 2020.

### **Observações Finais:**

As empresas que possuem metodologias que contemplem os requisitos apresentados, devem realizar o credenciamento conforme os critérios previstos no Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016. Se a empresa já está cadastrada através deste edital, deve apenas apresentar seu produto em nosso Banco de Soluções de propriedade intelectual.

